



Guia de Precificação Profissional para Amigurumis

Aprenda a calcular o preço ideal das suas peças, valorize seu trabalho e pare de ter prejuízo sem perceber.

BÔNUS EXCLUSIVO

Por que precificar errado é tão comum?



Muitas artesãs cobram com base no que "parece justo" ou no preço das concorrentes — sem calcular os custos reais. O resultado? Horas de trabalho que não são remuneradas e um negócio que não cresce.

- ❑ **Regra de ouro:** Se você não sabe quanto custou fazer, não sabe quanto cobrar.

A Fórmula do Preço Ideal

O preço de venda correto é a soma de três elementos essenciais. Nenhum pode ser ignorado.



Custo dos Materiais

Fios, olhos, fibra e embalagem

Valor da Mão de Obra

Horas trabalhadas × valor por hora

Margem de Lucro

Percentual aplicado sobre o custo total

Somando esses três elementos, você chega ao preço justo — que cobre seus gastos, remunera seu tempo e gera lucro real.



Passo 1: Calcule o Custo dos Materiais



Fios e Novelos

Calcule quantos gramas usa por peça e o custo proporcional do novelo.



Acessórios

Olhos com trava, nariz, botões e outros detalhes têm custo unitário.



Enchimento

Fibra siliconada por grama — pese o que usa em cada boneco.



Embalagem

Saquinhos, etiquetas, fitas e caixas também entram no custo.

Como Calcular o Custo dos Materiais na Prática

Exemplo prático: Um novelo de 100g custa R\$ 12,00 e rende 5 bonecos.

Custo do fio por peça

$$\text{R\$ } 12,00 \div 5 = \text{R\$ } 2,40$$

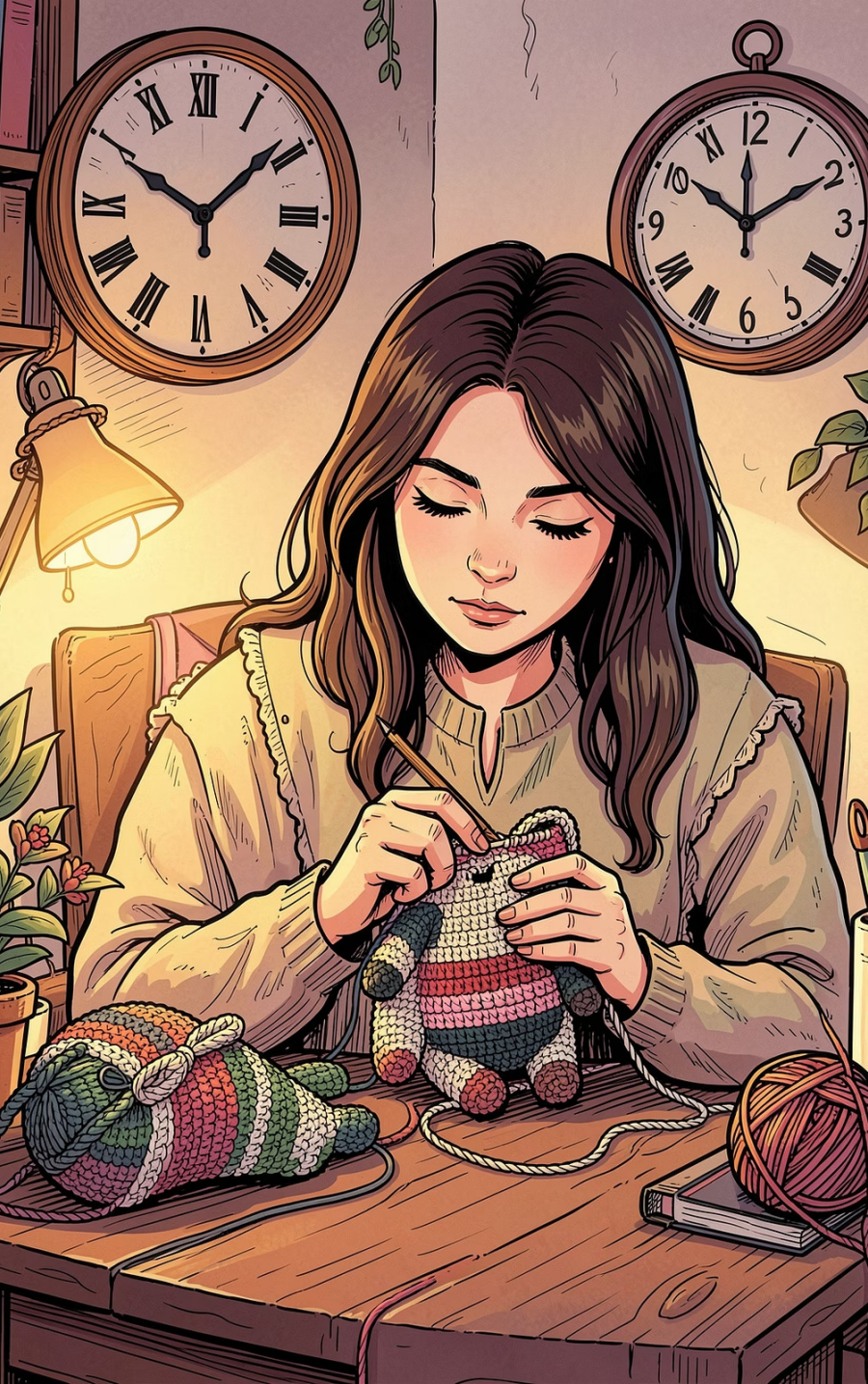
Olhos + fibra + embalagem

$$\text{R\$ } 1,50 + \text{R\$ } 0,80 + \text{R\$ } 1,20 = \text{R\$ } 3,50$$

Custo total de materiais

$$\text{R\$ } 2,40 + \text{R\$ } 3,50 = \text{R\$ } 5,90$$





Passo 2: Valorize Suas Horas de Trabalho

Seu tempo tem valor. Defina quanto você quer ganhar por hora e multiplique pelo tempo gasto em cada peça.

R\$15

Valor mínimo/hora
Sugestão inicial para artesãs
iniciantes

3h

Tempo médio
Para um amigurumi de
tamanho médio

R\$45

Mão de obra
3 horas × R\$ 15/hora neste
exemplo

Passo 3: Embuta a Margem de Lucro

A margem de lucro é o percentual que você adiciona sobre o custo total para que o negócio cresça. Sem ela, você apenas cobre despesas — não constrói nada.



Margem sugerida

Entre **30% e 50%** sobre o custo total (materiais + mão de obra)

Como aplicar

$\text{Custo total} \times 1,40 = \text{preço com 40\% de margem}$

Montando o Preço Final — Exemplo Completo

Veja como aplicar a fórmula em um amigurumi real:

Componente	Valor
Fio (20g de um novelo de R\$ 12/100g)	R\$ 2,40
Olhos de segurança + nariz	R\$ 1,50
Fibra siliconada (30g)	R\$ 0,80
Embalagem + etiqueta	R\$ 1,20
Total de Materiais	R\$ 5,90
Mão de obra (3h × R\$ 15/h)	R\$ 45,00
Custo Total	R\$ 50,90
Margem de lucro (40%)	R\$ 20,36
Preço de Venda Sugerido	R\$ 71,26



Arredonde o valor para facilitar a venda — neste caso, **R\$ 70,00** ou **R\$ 75,00** são opções viáveis.

Erros Comuns que Geram Prejuízo



Copiar o preço da concorrência

Cada artesã tem custos diferentes. Copiar pode significar trabalhar no prejuízo.



Não contar o tempo de produção

Horas gastas no crochê são trabalho real e precisam ser remuneradas.



Esquecer a embalagem

Saquinho, etiqueta e proteção também custam dinheiro — inclua no cálculo.



Descontos sem cálculo

Promoções precisam ser planejadas para não corroer sua margem de lucro.

Você Merece Ser Valorizada

Precificar com consciência é o primeiro passo para transformar sua arte em um negócio sustentável e lucrativo.



Calcule

Materiais + horas + margem



Cobre

O preço justo que você calculou



Cresça

Com lucro real e autoestima profissional

